

Webinar

Verhandlungen im Projekt - von der Anfrage bis zur Abnahme

Referenten: Michael J. Frank, CoCon – Coaching & Consulting;
RA Prof. Dr. Ralf Steding, Kapellmann und Partner Rechtsanwälte mbB

WANN?

13.10.2026
14:00-17:00 Uhr

WO?

MS-Teams

INHALTE:

Wer gut verhandelt, vermeidet Konflikte mit Vertragspartnern und Beteiligten im eigenen Unternehmen, schützt Margen und sichert so den Projekterfolg. Klare Verhandlungspositionen und lösungsorientierte Verhandlungsführung von der Anfrage bis zur Abnahme stärken zudem die Reputation des Unternehmens als verlässlicher Projektpartner im Markt.

Verhandlungen im Anlagenbau erfolgen dabei über den gesamten Projektverlauf als Team-Leistung vieler – technisch und kaufmännisch – Beteiligter im Unternehmen. Die Anforderungen starten dabei längst vor konkreten Vertragsverhandlungen und enden nicht mit der Vertragsunterschrift:

Anmeldeschluss:

01.10.2026

Teilnahmegebühr:

370,- EUR zzgl. Mwst.
für Teilnehmer aus
VAIS-Mitgliedsunternehmen

540,- EUR zzgl. Mwst.
für Teilnehmer aus
anderen-Unternehmen

- Bereits in der **Anfrage- und Angebotsphase** verhindert eine möglichst klare Leistungsdefinition spätere Streitpunkte und Mehrkosten.
- Was ist in der **Vorbereitung von Verhandlungen** für später erfolgreiche Vertragsverhandlungen zu berücksichtigen und zu leisten?
- In **Vertragsverhandlungen** hilft ein strategischer Herangang, Preise & Konditionen zu optimieren.
- In der **Projektentwicklung** schützt effektives Änderungs- & Claim-Management die Margen; ein klares Schnittstellen- und Stakeholder-Abstimmung reduziert Konflikte und Verzögerungen.

Und schließlich:

- Saubere **Abnahmeverhandlungen** sichern rechtliche und finanzielle Abschlüsse.

Kontakt / Organisation:

Hendrik Franke
☎ 0211/4 98 70-39
@ h.franke@vais.de

Michael J. Frank, CoCon – Coaching & Consulting, und RA Prof. Dr. Ralf Steding, Kapellmann und Partner Rechtsanwälte mbB, vermitteln wertvolle Erfahrungen aus unternehmerischer und juristischer Sicht über spezifische Inhalte, die Rolle einzelner Beteiligter und hilfreiche Tools, um im gesamten Projektverlauf erfolgreich verhandeln zu können.

Stand: 05.12.2025

Zielgruppe:

Das Webinar richtet sich damit gleichermaßen an alle Beteiligte in Verhandlungsprozessen auf Auftragnehmer- und Auftraggeberseite.



Antwortformular

+49/(0)211/4 98 70-36

@ h.franke@vais.de

Bitte zurücksenden bis:

01.10.2026

Webinar

Verhandlungen im Projekt - von der Anfrage bis zur Abnahme

13.10.2026, 14:00-17:00 Uhr

MS-Teams,

Ich melde mich / Folgende Mitarbeiter unseres Hauses melden sich **verbindlich** an zur Teilnahme an der oben genannten Veranstaltung*:

Name	Mail-Adresse

Notwendige Angaben:

Bitte hier eine **elektronische Rechnungsadresse** und die in Ihrem Unternehmen ggf. erforderlichen Bestelldetails / abweichende Rechnungsanschriften / etc. angeben.

Absender:

Name:

Firma:

Tel.:

Mail:

gez.:

Bitte beachten Sie:

* Für die Teilnahme an der Veranstaltung wird pro Teilnehmer eine **Gebühr** erhoben i.H.v.

370,- EUR zzgl. Mwst. für Teilnehmer aus VAIS-Mitgliedsunternehmen

540,- EUR zzgl. Mwst. für Teilnehmer aus anderen-Unternehmen

Eine Anmeldebestätigung (inkl. Login-Daten für Online-Veranstaltungen) übersenden wir allen angemeldeten Teilnehmern **nach Anmeldeschluss**.

Mit Ihrer Anmeldung zur Veranstaltung stimmen die Teilnehmer zu, dass ihre personenbezogenen Daten (Name, Unternehmen, Mail-Adresse) für die Zwecke dieser Veranstaltung genutzt werden.

Die **Rechnungsstellung** erfolgt nach Veranstaltungsdurchführung im Auftrag des VAIS durch die SDBR mbH.

Stornierungsbedingungen: Kostenfrei bis 3 Werktage vor Veranstaltung, danach – soweit keine Arbeitsunfähigkeitsbescheinigung erbracht werden kann – Berechnung von 100% des Preises.

Eine ersatzweise Nominierung von Vertretern der angemeldeten Teilnehmer ist jederzeit möglich.